COSMÉTIQUEM 2019



ZOOM SUR LES GRANDS MARCHÉS p. 8

UN STORY-TELLING INDISPENSABLE

À quelques semaines de Noël, Cosmétiquemag vous emmène dans le monde du parfum. S'il est concurrencé au pied du sapin par tablettes, smartphones et autres biens high-tech, il reste une valeur sûre. Cette année encore, les acheteurs n'auront que l'embarras du choix. Le panéliste NPD recensait 277 nouvelles fragrances féminines et masculines sélectives, à fin septembre 2019. À cela, il faut ajouter les références déjà dans les rayons des parfumeries. De quoi satisfaire tous les goûts à moins que la pléthore d'offre ne déroute. Les ventes en valeur et en volume continuent en effet de baisser (tendance à fin septembre). Les nouveautés, locomotives du marché, s'essoufflent. Alors que des maisons de couture qui signent la plupart de ces créations olfactives n'ont jamais autant eu le vent en poupe. François-Henri Pinault, PDG de Kering, s'en est étonné lors d'une présentation de résultats financiers notamment de Gucci. Le parfum s'est-il trop éloigné de son univers de référence ? Quoi qu'il en soit, on constate que parmi les dernières compositions, nombre d'entre elles s'inspirent fortement des styles impulsés

par les créateurs et les directeurs artistiques des maisons.

Les prochaines promettent de l'être tout autant. Peut-être

une voie vers la croissance de ce marché du parfum.



Maryline Le Theuf



Pour vous abonner, rendez-vous page 39 ou sur cosmetiquemag.fr

cosmétiquemaq

est une publication de Link Media Group

68 rue du Faubourg Saint-Honoré, 75008 Paris TÉL.: 01 84 25 48 48 SAS au capital de 3 010 500 € RCS Paris : B828986158

> LINK MEDIA GROUP DIRECTEUR DE LA PUBLICATION Stéphane Demazure

DIRECTRICE GÉNÉRALE ADJOINTE Patricia Thouanel-Lorant pthouanel@linkmediagroup.fr

SERVICE ABONNEMENTS

cosmétiquemag

4 rue de Mouchy – 60438 Noailles Cedex – France Tél.: 33 (0) 1 703731 60 abonne@cosmetiquemag.fr

FORMULE PREMIUM

11 numéros + 1 supplément + le site en illimité + 2 hors-séries France métropolitaine: 209€

FORMULE INTÉGRALE

11 numéros + 1 supplément + le site en illimité France métropolitaine : 169€

TARIFS DOM-TOM ET ÉTRANGER: nous consulter.

Abonnez-vous en liane: cosmetiauemaa.fr

RÉDACTRICE EN CHEF Maryline Le Theuf (06 45 98 01 40) mletheuf@cosmetiquemag.fr

RÉDACTRICES EN CHEF ADJOINTES Sylvie Vaz (06 45 98 46 52) svaz@cosmetiquemag.fr, Jessica Huynh (06 45 99 68 28) jhuynh@cosmetiquemag.fr JOURNALISTES

Anaïs Engler (06 45 99 59 55) aengler@cosmetiquemag.fr, Marie Ducoudray mducoudray@cosmetiquemaa fr SECRÉTAIRE DE RÉDACTION Georges-Eric Pernet

ONT COLLABORÉ À CE NUMÉRO

Laurence Férat, Christine Galimant. Lionel Paillès

CORRESPONDANTS RÉGIONAUX LILLE: François Lecocq (03 20 42 05 93)

LIMOGES: Olivier Jacquinot (05 55 52 13 65) MARSEILLE: Marie-Line Lybrecht (06 83 07 93 05) NANTES: Frédéric Thual (02 40 69 07 22)

STRASBOURG: Anne-Sophie Martin (06 86 48 28 67)

CHEFFE DE SERVICE PRODUCTION Anne Krouk (0184 25 95 17) CHEF DE STUDIO Olivier Grison (0178 16 31 36)

ICONOGRAPHE Margaux Quesnel (01 84 25 95 11)

DIRECTRICE COMMERCIALE

SOPHIE MAGNILLAT (06 07 89 11 25) smggnillgt@cosmetiquemgg.fr DIRECTEUR COMMERCIAL ET SPONSORING Steve Custos (06 18 77 38 58) scustos@cosmetiguemaa.f ANNONCES CLASSÉES Patricia Demuynck (01 84 25 95 13) pdemuynck@linkmediagroup.fr

MARKETING - COMMUNICATION - DIFFUSION

DIRECTRICE MARKETING ET COMMUNICATION
Lyndia de Campos (06 42 25 82 84) Idcampos@linkmediagroup.fr

Assistante Patricia Demuynck (01 84 25 95 13) pdemuynck@linkmediagroup.fr

ADMINISTRATION DES VENTES - TRAFIC

RESPONSABLE Hélène Antoine (01 84 25 95 09) hantoine@linkmediagroup.fr

VENTE DU MAGAZINE AU NUMÉRO MÉTOPOLE: 15€

DOM-TOM et étranger: nous consulter.

IMPRIMERIE · Imprimerie Chirat

744 rue de Sainte-Colombe, 42540 Saint-Just-la-Pendue ROUTAGE: France Routage

ORIGINE DU PAPIER TAUE - TAUX DE FIBRES RECYCLÉES 0% CERTIFICATION PEFC 100 % - EUTROPHISATION PTot 0,036 KG/T



Dépôt légal : à parution Commission paritaire : 0320 T 78973 ISSN 1297-4781

AUTRES PUBLICATIONS

www.cosmetiquemag.fr

Cosmétiquemag n $^{\circ}$ 210 - novembre 2019 - (cahier n $^{\circ}$ 1) est accompagné du cahier E-commerce (n°2).

Les norrs, prénoms et adresses de nos abonnés sont communiqués à nos services internes et aux organismes hés contrac tuellement avec le groupe Link Media Group. En cas d'opposition motinée, la communication sera limitée aux obligations décaulant de l'abonnement. Les informations pourront faire l'objet d'un droit d'accès au de redification dans le cadre légal







HORS-SÉRIE PARFUM Nº 18

ÉDITORIAL 2

6 Les experts

BUSINESS

- Le marché français à la recherche d'un nouveau 8
- La Chine un marché prometteur 11
- La niche et les masculins gagnent du terrain aux
- Sous les fourches caudines des réseaux sociaux 14
- Le parfum entre au musée

PRODUITS

- 18 La slow parfumerie se fait une place
- 20 Ils ont tout des grands
- 22 Gestuelles, les marques repensent l'art du parfumage
- 24 Naturel, bio, clean: le nouveau triptyque
- 26 La revanche des notes vertes
- 28 La pépite Timur, faux poivre, vraie promesse
- 30 De la bonne utilisation de l'upcycling
- 34 La force du sillage
- 36 Les marques adoptent le remplissage



RETAIL

- Le parfum fait son show
- Une odeur de croissance dans les enseignes de mode

ILS ET ELLES

- Quand l'union fait la force
- Des stars sont nez
- 48 Six styles de parfumeurs maisons
- L'évaluation au centre du jeu

LEXIQUE

- Le jeu des 7 familles olfactives
- Les mots du parfum